# Les solutions durables et légères d'Etex ont généré d'excellents résultats financiers en 2022

*Résultats annuels 2022*

## En bref :

- Pour la cinquième année consécutive, Etex a réalisé une nouvelle performance record à tous les niveaux, notamment en termes de chiffre d'affaires, de REBITDA et de résultat net récurrent, tout en franchissant une nouvelle étape majeure avec ses engagements Road to Sustainability 2030
- Un chiffre d'affaires record de 3,714 milliards EUR, correspondant à une hausse de 25,0 % par rapport à 2021, imputable à la fois aux performances du leader européen de l'isolation URSA récemment acquis et aux activités australiennes de plaques de plâtre, ainsi qu'à la stabilité des volumes et à la hausse des prix de vente moyens. À donnés comparables[1], cela représente une augmentation de 13,3 %
- La valeur absolue la plus élevée jamais atteinte pour le REBITDA, à 645 millions EUR, soit une augmentation de 13,2 %, principalement due à la hausse des revenus et à l'impact positif de l'acquisition du leader européen de l'isolation URSA. Progression de 2,8 % à données comparables[1] par rapport à 2021
- Progression du résultat net récurrent (part du Groupe) à 275 millions EUR, +2,9 % sur un an
- Hausse de la dette financière nette à EUR 1,031 milliard contre EUR 214 millions en 2021, principalement suite à l'acquisition d'URSA, mais partiellement compensée par la génération de flux de trésorerie disponible
- Dividende brut sur le résultat net récurrent de 2022 : le conseil d'administration propose 0,93 EUR par action (+10,7 %)
- Perspectives pour 2023 : la volatilité et l'incertitude devraient perdurer, en particulier pour les prix de l'énergie et des matières premières, mais Etex estime que la demande pour ses produits et solutions restera forte compte tenu de leur valeur durable intrinsèque et des besoins actuels en matière de rénovation et de construction neuve. La marge de REBITDA sur ventes devrait rester solide
- Durabilité : en 2022, amélioration de la note de risque ESG pour atteindre le top 10 mondial au sein de son groupe industriel. Entre 2018 et 2022 : utilisation de 54 % de gypse recyclé en plus - faisant d'Etex le recycleur de gypse le plus avancé en Europe, y compris au Royaume-Uni - diminution de 19,9 % des émissions absolues de $CO_2$ et réduction de 26,5 % des déchets mis en décharge en valeur absolue
- Le rapport annuel 2022 d'Etex sera publié le 6 avril 2023

**Commentaires de Bernard Delvaux, CEO d'Etex** : *« Je suis fier d'annoncer qu'Etex a une nouvelle fois enregistré une croissance significative en 2022, et ce pour la cinquième année consécutive. Après une année 2021 exceptionnelle, nous avons atteint de nouveaux résultats records, notamment en termes de chiffre d'affaires, de REBITDA et de résultat net récurrent. Ce résultat a été atteint en dépit d'un contexte commercial défavorable, qui comprend un monde qui se remet de la pandémie de COVID-19, l'invasion de l'Ukraine par la Russie, une crise énergétique et l'inflation globalisée. Nos solutions de construction légères s'avèrent être parfaites pour répondre aux besoins actuels en matière de rénovation et de construction*

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

*neuve, compte tenu de leur valeur durable intrinsèque. Les produits d'Etex sont jusqu'à 45 % moins polluants à produire par rapport aux méthodes de construction traditionnelles, ils offrent une isolation thermique et acoustique jusqu'à sept fois supérieure, ce qui augmente l'efficacité énergétique et réduit les émissions, et ils sont plus recyclables, flexibles et adaptables. En résumé, en 2022, Etex a relevé comme il se doit les défis urgents d'un marché volatil tout en suivant une trajectoire de croissance vers un avenir durable avec notre portefeuille de construction légère.*

*Nos résultats prometteurs peuvent s'expliquer par plusieurs contributeurs majeurs. La croissance des ventes a notamment été portée par certaines de nos récentes acquisitions, à savoir le leader européen de l'isolation URSA en 2022 et l'activité australienne de plaques de plâtre en 2021. Nos marges positives font preuve de l'agilité et de la réactivité grâce à un suivi du ratio coût/prix et d'adaptations rapides à des contextes de marché difficiles. Nous avons également réussi à mettre en place une approche prudente sur les frais généraux, tandis que les prix de l'énergie sont restés sous contrôle grâce à une stratégie de couverture efficace. Enfin, face à la volatilité de la demande, Etex a fait preuve d'une agilité de production remarquable sur ses plus de 140 sites à travers le monde. La croissance d'Etex au cours des dernières années a été tout simplement impressionnante. Notre volonté d'être un pionnier et un leader des solutions de construction légère a permis à l'entreprise de croître de manière significative.*

*Outre ce succès financier, l'année 2022 a également été marquée par d'autres moments importants pour Etex. Nous avons lancé nos engagements Road to Sustainability 2030, avec des objectifs clairs et des premiers progrès en termes de sécurité et de bien-être, de diversité et d'inclusion, de circularité, de décarbonisation et d'engagement client. Nous avons une nouvelle fois amélioré notre note de risque ESG pour atteindre le top 10 mondial de notre groupe industriel. Depuis 2018, nous avons réalisé des progrès significatifs dans notre démarche de durabilité, notamment grâce à une croissance de 54% de l'utilisation de gypse recyclé - faisant d'Etex le recycleur de gypse le plus avancé en Europe, y compris au Royaume-Uni - à une diminution de 19,9 % des émissions absolues de $CO_2$ et à une réduction de 26,5 % des déchets mis en décharge en valeur absolue. En outre, dès que le conflit en Ukraine a éclaté, nous avons immédiatement lancé un programme de soutien pour nos 250 coéquipiers ukrainiens et leurs familles, tout en adoptant une position ferme à l'égard de la Russie. Des pages 6 à 8, vous trouverez de plus amples détails sur nos réalisations à travers nos quatre leviers stratégiques : l'engagement des collaborateurs, l'excellence opérationnelle, l'expérience client et l'excellence commerciale, ainsi que la durabilité et l'innovation.*

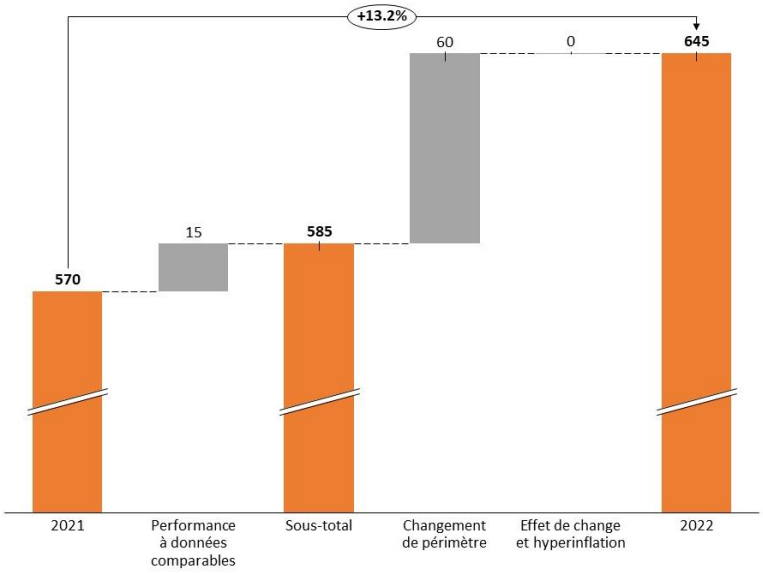
*Pour 2023, la volatilité et l'incertitude devraient perdurer, en particulier pour les prix de l'énergie et des matières premières, mais nous pensons que la demande pour les produits et solutions d'Etex restera forte compte tenu de leur valeur durable intrinsèque et des besoins actuels en matière de rénovation et de construction neuve. Nous restons donc extrêmement attentifs, agiles et réactifs mois par mois, pays par pays et produit par produit afin de garder le cap dans cette incertitude. Nous voyons également des possibilités pour croître à travers nos technologies et pour soutenir notre croissance avec une marge de REBIDTA sur chiffre d'affaires qui devrait rester solide. Nous avons pour objectif clair d'être le fabricant de matériaux de construction le plus innovant et le plus durable au monde. Ces éléments combinés devraient permettre à Etex de continuer à produire de bons résultats et à construire des espaces de vie toujours plus sûrs, durables, intelligents et beaux. »*

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

## Des performances exceptionnelles malgré la volatilité et l'incertitude

Contribution à l'évolution du REBITDA entre l'exercice 2021 et l'exercice 2022 (en millions d'EUR)




**En 2022, Etex a enregistré un chiffre d'affaires de 3,714 milliards EUR.** En incluant l'impact des changements de périmètre, de l'effet de change, de l'hyperinflation et malgré la détérioration des activités ukrainiennes et russes d'Etex, la **hausse du chiffre d'affaires sur un an a atteint 25 %. À données comparables[1]**, cela représente une **augmentation du chiffre d'affaires de 13,3 %**. Cette performance s'explique par la stabilité des volumes et l'augmentation des prix de vente moyens. L'impact positif net de périmètre de 11,5 % par rapport à 2021 est attribuable aux volumes supplémentaires issus des récentes acquisitions d'Etex, à savoir URSA et les activités de plaques de plâtre australiennes.

**Le cash-flow d'exploitation récurrent (REBITDA) a atteint 645 millions EUR, sa plus forte valeur absolue jamais enregistrée, soit une augmentation de 13,2 %.** Cette performance s'explique principalement par la hausse des revenus et l'impact positif de l'acquisition du leader européen de l'isolation URSA. Cela représente **une augmentation à données comparables[1] de 2,8 %** par rapport à 2021. Le REBITDA a également atteint 17,4 % en pourcentage des ventes, contre 19,2 % en 2021.

**Le résultat net récurrent (part du Groupe) d'Etex a augmenté de 2,9 % sur un an pour atteindre 275 millions EUR en 2022**. Le bénéfice net de la société a atteint 210 millions d'EUR en 2022, ce qui correspond à une hausse de 8,2 % sur un an.

**Fin décembre 2022, la dette financière nette d'Etex a atteint 1,031 milliard EUR, contre 214 millions EUR à la fin décembre 2021.** Cette hausse est principalement portée par l'acquisition du leader européen de l'isolation URSA, mais partiellement compensée par la génération de trésorerie disponible. Pour financer cette acquisition, Etex a finalisé en juin 2022 son premier prêt Schuldschein lié à l'ESG, levant

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

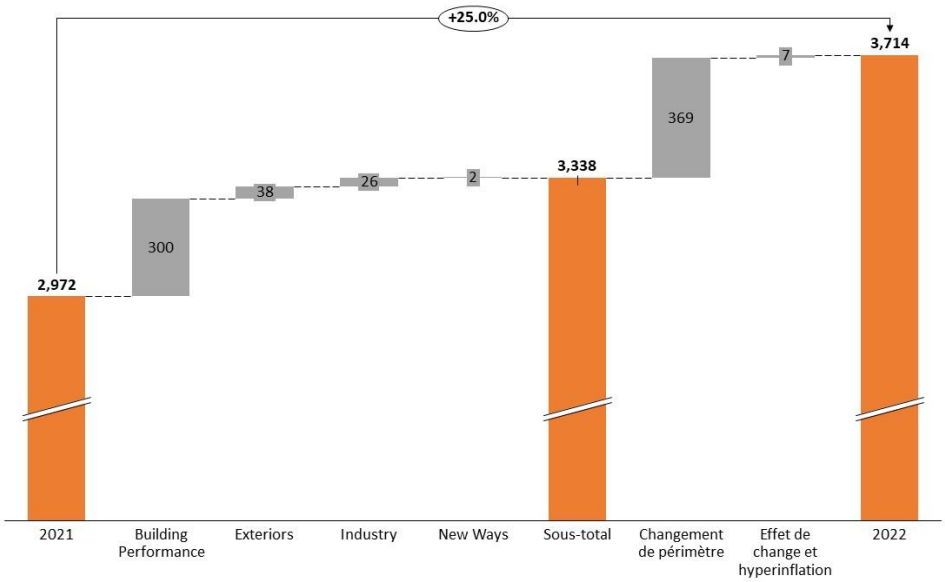
**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

800 millions EUR. Cette émission de Schuldschein constitue la plus importante de ce type jamais réalisée par une société n'étant pas de langue allemande.

Lors de l'assemblée générale du mercredi 24 mai 2023, le conseil d'administration d'Etex proposera **10,7 % d'augmentation du dividende brut sur le bénéfice 2022 à 0,93 EUR par action**.

## Chiffre d'affaires par région et division

Contribution à l'évolution du chiffre d'affaires entre l'exercice 2021 et l'exercice 2022 (en millions d'EUR)




Toutes les divisions ont enregistré une croissance de leur chiffre d'affaires dans toutes les régions, à l'exception, pour la division Exteriors, du Chili, du Royaume-Uni, de l'Espagne, du Pérou et des pays nordiques.

**Building Performance a enregistré une augmentation de son chiffre d'affaires à données comparables[1]de 15,5 %, pour atteindre 2,434 millions EUR.** Les positions de marché et les résultats commerciaux de la division ont évolué positivement en 2022, y compris dans les activités de plaques de plâtre australiennes récemment acquises. La division a fait preuve de leadership face aux augmentations de prix des matières premières. Malgré un troisième trimestre difficile, la division a réalisé un excellent premier semestre et a terminé l'année en force.

**À données comparables[1], le chiffre d'affaires de la division Exteriors a progressé de 6,1 % à 683 millions EUR**, principalement grâce à une gestion efficace des prix qui atténue l'impact de l'augmentation des coûts des matières premières et de l'augmentation des volumes en Amérique du Nord. La division a également enregistré une croissance significative à deux chiffres en Amérique du Nord et en Australie et une croissance à un chiffre en Europe, mais a enregistré un recul en Amérique latine.

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

**Le chiffre d'affaires de la division Industry a atteint 203 millions EUR, en hausse de 14,8 % à données comparables[1]**. Tous les segments de la division (transport, industrie des procédés thermiques, énergie et applications et appareils résistants au feu) ont progressé en 2022. Cela s'explique principalement par la gestion des prix ainsi que par une croissance saine des volumes avec la poursuite de nombreux projets depuis 2021.

**La plus récente et cinquième division d'Etex, Insulation, a enregistré un chiffre d'affaires de 312 millions EUR au cours de ses sept premiers mois.** Avec le leader européen de l'isolation URSA dans son portefeuille à partir de juin 2022, la division a pu compenser les effets négatifs, les perturbations du marché et de la guerre en Ukraine. Les premiers mois ont été marqués par des volumes très importants, suivis de baisses modestes. Les résultats de l'isolation ont été impactés par les problèmes liés à l'inflation, au gaz, à l'électricité et aux matières premières, mais l'aspect économies d'énergie de l'isolation a rendu ses produits - (laine de verre et polystyrène extrudé ([XPS]) - encore plus attractifs que les années précédentes.

**La division New Ways a enregistré un chiffre d'affaires de 83 millions EUR en 2022, en hausse de 10,3 % à données comparables[1]**, notamment porté par un marché britannique et irlandais très favorable pour la construction hors site et soutenu par une impulsion gouvernementale. 2022 a été la première année où toutes les sociétés ont contribué à cent pour cent à la division New Ways et à Etex, après les acquisitions de 2021. Globalement, les ventes ont nettement augmenté en 2022 par rapport à l'année précédente, tout comme les prix de l'acier qui ont également eu un impact.

## Principaux développements

Du côté des **fusions, acquisitions et cessions**, l'année 2022 a connu des évolutions importantes :

- Le 1er juin 2022, **Etex a finalisé l'acquisition d'URSA**, un leader européen de la laine minérale de verre et du polystyrène extrudé, présent dans plus de 20 pays grâce à un réseau de 13 opérations de production et de plus de 1,500 coéquipiers. Cela a conduit à la création de la cinquième et dernière division : Isolation. La durabilité ayant été identifiée comme un axe stratégique majeur d'Etex, URSA est prêt à montrer la voie à suivre dans ce domaine, en s'appuyant sur sa gamme de produits, ses performances environnementales, sociales et de gouvernance (ESG), son orientation stratégique sur la durabilité et son programme de recyclage.

- Dès le début de l'invasion russe en Ukraine, Etex a adopté une position ferme en examinant toutes les options pour quitter la Russie. Cela s'est fait en plaçant **les activités russes d'Etex de manière autonome et en arrêtant les activités d'exportation de fibre-ciment dans le pays**. L'usine Etex de Bakhmout (Ukraine) a été fortement endommagée par des bombardements.

- Etex a revu son portefeuille d'initiatives dans son secteur d'activité hors site et a décidé de se concentrer sur les activités *B2B* en Europe. Par conséquent, au dernier trimestre 2022, **Etex a initié la cession de ses participations dans ses quatre coentreprises en Amérique latine pour sa division**

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

hors site New Ways : E2E au Chili, Tecverde au Brésil, ainsi qu'Icon Plus en Argentine et en Équateur. Cette décision a été prise car la région ne présente pas un potentiel aussi important que l'Europe pour la construction hors site et n'est pas aidée par le contexte économique actuel. Etex continue de croire fermement à la construction hors site et entend donc se concentrer davantage sur l'Europe qui offre de bonnes perspectives de croissance accélérée, en se focalisant sur le *B2B*, conformément au cœur d'activité du groupe Etex.

En dix ans, depuis 2012, Etex a entièrement orienté ses activités pour devenir un **pionnier et un leader des solutions de construction légères**. Cela s'est traduit par l'abandon des activités liées aux tuiles en terre cuite et en béton, l'acquisition d'actifs dans le domaine des plaques de plâtre en Europe et en Australie, la création de la division New Ways, qui a permis à Etex de concrétiser ses ambitions en matière modulaire et d'installations hors site, le développement de la protection passive contre l'incendie et, enfin, l'acquisition des actifs d'URSA dans le domaine de l'isolation en laine de verre et en XPS en Europe.

L'acquisition d'URSA en 2022 a permis à Etex d'**affiner davantage son cadre stratégique**, qui se concentre sur quatre leviers dans cinq technologies : gypse, fibre-ciment, protection passive contre l'incendie et isolation haute performance, et systèmes et solutions.

Tout d'abord, les réalisations d'Etex en 2022 liées à son levier **« Durabilité et innovation »** englobent le lancement de son approche **Road to Sustainability 2030**. Les objectifs de durabilité d'Etex sont ambitieux, et l'entreprise n'a pas ménagé ses efforts pour les traduire en flux de travail dédiés, en plans d'action et en objectifs clairs. Ils sont organisés autour de cinq axes prioritaires :

- Santé, sécurité et bien-être : l'objectif quotidien est d'atteindre zéro décès, blessure ou burn-out ;
- Engagement client : Etex entend élaborer une feuille de route durable par produit d'ici 2025 ;

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

- Diversité, équité et inclusion : d'ici 2025, Etex appliquera à tout son personnel des politiques, procédures et pratiques en matière de diversité, d'équité et d'inclusion. En outre, l'entreprise formera tous ses collaborateurs sur ces sujets, et supprimera tout écart de rémunération entre les hommes et les femmes qui serait constaté ;

- Décarbonisation : l'objectif à l'horizon 2030 est de réduire les émissions de gaz à effet de serre (intensité des scopes 1 et 2) de 35% par rapport à 2018 ;

- Circularité : d'ici 2030, Etex utilisera plus de 20% d'intrants circulaires comme matière première (par rapport à 2018), n'enverra plus aucun déchet à la décharge, utilisera 100% de matériaux d'emballage recyclés et réduira les emballages en plastique de 20% (par rapport à 2018), offrira un service de reprise pour son portefeuille de produits dans 80% de ses pays européens, et consacrera 50% de ses ressources d'innovation à la durabilité.

En outre, Etex a obtenu une **meilleure note de risque ESG** de Sustainalytics de 17,0 contre 18,1 en 2021. C'est la quatrième fois consécutive qu'Etex améliore son score et place l'entreprise dans le **top 10 de la catégorie « Produits de construction »**. Si Etex venait à être ajouté aujourd'hui à l'indice ESG Euronext BEL® nouvellement créé, qui suit les notations des sociétés cotées à Bruxelles, la société obtiendrait au moins un meilleur score que 7 sur 20 d'entre elles. Entre 2018 et 2022, Etex a réalisé des progrès significatifs dans sa démarche de durabilité, notamment grâce à **une augmentation de 54 % du gypse recyclé utilisé** (**faisant d'Etex le recycleur de gypse le plus avancé en Europe**, y compris au Royaume-Uni), à **une diminution de 19,9 % des émissions absolues de $CO_2$** et à une **réduction de 26,5 % des déchets mis en décharge en valeur absolue**.

En ce qui concerne sa priorité **« Personnel engagé »**, Etex est fière d'avoir pris des mesures immédiates de soutien pour ses **250 coéquipiers ukrainiens et leurs familles** dès le début du conflit dans leur pays. Ces actions comprennent des contacts quotidiens, une aide au déménagement en Ukraine ou en Europe, un soutien financier, des réaffectations, des formations et des collectes de fonds. La troisième édition de l'**enquête sur l'engagement des employés** « Me & Etex » a enregistré une nouvelle fois un taux de participation élevé de 84 % et a révélé un taux d'engagement de 84 % chez Etex, soit une baisse de 1 % par rapport à l'année dernière, mais 4 % au-dessus de la norme de fabrication mondiale. Les résultats montrent la résilience des équipes après deux ans de COVID-19 et aideront Etex à améliorer encore son parcours d'engagement. L'entreprise a également continué à récompenser les performances exceptionnelles de ses coéquipiers grâce aux **Etex Awards**, qui ont été remportés en 2022 par l'usine Etex Maipú au Chili. Grâce à une tournée européenne, Etex a réussi à **intégrer plus de 1,500 nouveaux coéquipiers d'URSA**, ce qui leur a permis de faire véritablement partie d'Etex dès le premier jour.

L'objectif **« Excellence opérationnelle »** d'Etex en 2022 a nécessité une adaptation à des incertitudes extrêmes. Grâce à **l'agilité de ses usines face à la volatilité de la demande**, Etex a pu livrer ses clients et garder le service et les stocks sous contrôle. Etex, y compris par l'intermédiaire de ses équipes chargées des achats et de la chaîne d'approvisionnement, a procédé à un examen approfondi des facteurs de coûts de ses produits et a réalisé des économies en conséquence, tout en gardant une forte **maîtrise des prix de**

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

**l'énergie** dans un contexte volatil. En 2022, Etex a préparé l'avenir en investissant un montant record de 302 millions EUR dans des **projets d'investissement** (contre 199 millions EUR en 2021) pour maintenir les usines, augmenter la capacité de production et rendre les usines plus durables en termes d'émissions de $CO_2$, de circularité et de sécurité. Après plusieurs bonnes années en termes de **performances en matière de sécurité**, Etex a malheureusement enregistré une année décevante avec une augmentation de la fréquence des accidents avec arrêt de travail et de la fréquence totale des accidents entraînant arrêts de travail et soins médicaux. Ces résultats poussent Etex à se concentrer davantage sur sa forte culture de sécurité, en réduisant les risques élevés dans ses usines et en atteignant zéro accident.

Pour améliorer **« l'expérience client et l'excellence commerciale »**, Etex a procédé à un **examen régulier des coûts des produits** afin de rétablir la compétitivité sur les marchés où cela était nécessaire. Des augmentations sans précédent des facteurs de production ont nécessité une **gestion rigoureuse des prix**. Pour faire face à une demande en constante évolution au cours de l'année, Etex **a amélioré ses processus de chaîne d'approvisionnement**. En mettant l'accent sur les parcours clients, l'entreprise a également enregistré de **bons scores NPS** (Net Promoter Scores) - qui mesurent la fidélité, la satisfaction et l'enthousiasme des clients - dans de nombreux pays clés, malgré une situation difficile. Enfin, du côté de l'**innovation**, Etex a affiné et priorisé son pipeline d'innovation, développé des feuilles de route spécifiques pour les produits go-to-market et numériques, et déployé plusieurs nouveaux produits, dont de nouvelles plaques de plâtre haute performance.

## Perspectives pour l'exercice 2023

Etex s'attend à ce que la volatilité et l'incertitude demeurent, en particulier pour les prix de l'énergie et des matières premières, mais estime que la demande pour ses produits et solutions restera forte compte tenu de leur valeur intrinsèque durable et des besoins actuels en matière de rénovation et de construction neuve. L'entreprise restera donc extrêmement attentive, agile et réactive mois par mois, pays par pays et produit par produit. Etex voit également des possibilités de croître à travers ses technologies et pour soutenir sa croissance. Animée par l'objectif clair d'être le fabricant de matériaux de construction le plus innovant et le plus durable au monde, Etex prévoit de continuer à délivrer des résultats et d'aider à construire des espaces de vie toujours plus sûrs, durables, intelligents et beaux.

## Changements au conseil d'administration

La reconduction du mandat d'administrateur indépendant de MucH BV, représentée par sa représentante permanente Muriel De Lathouwer, et de ViaBylity BV, représentée par son représentant permanent Hans Van Bylen, sera proposée lors de l'assemblée générale du 24 mai 2023.

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

## Chiffres clés pour l'exercice 2022

| *en millions de EUR* | 2021 | 2022 | *Evol. (%)* | *Evol. à périmètre et effet de change constants (%) sur base des chiffres 2020 pro forma*[1] |
|---|---|---|---|---|
| Chiffre d'affaires | 2,972 | **3,714** | *25.0%* | *13.3%* |
| Cash-flow d'exploitation récurrent (REBITDA) | 570 | **645** | *13.2%* | *2.8%* |
| *% du chiffres d'affaires* | *19.20%* | ***17.40%*** | - | - |
| Résultat d'exploitation récurrent (REBIT) | 398 | **431** | *8.3%* | *3.6%* |
| *% du chiffres d'affaires* | *13.40%* | ***11.60%*** | - | - |
| Eléments non récurrents | -83 | **-70** | - | - |
| Cash-flow d'exploitation (EBITDA) | 522 | **592** | *13.4%* | - |
| Résultat d'exploitation (EBIT) | 315 | **361** | *14.6%* | - |
| *% du chiffres d'affaires* | *10.60%* | ***9.70%*** | - | - |
| Bénéfice consolidé | 198 | **218** | *10.1%* | - |
| Part du Groupe | 194 | **210** | *8.2%* | - |
| Part des minoritaires | 4 | **8** | - | - |
| Résultat net récurrent (part du Groupe) | 268 | **275** | *2.9%* | - |
| Fonds de roulement[2] | 193 | **268** | - | - |
| Dette financière nette | 214 | **1,031** | - | - |
| Dépenses d'investissements | 199 | **302** | - | - |

[1] Les pourcentages à données comparables comparent l'exercice 2022 à l'exercice 2021, ce dernier étant converti avec des taux de change identiques, tout en excluant l'impact de l'hyperinflation, de l'activité URSA nouvellement acquise en 2022, des acquisitions de l'Australie et de New Ways en 2021, ainsi que l'impact de la neutralisation des activités ukrainiennes et russes.

[2] Les valeurs sont exprimées hors impact favorable du programme d'affacturage sans recours (259 millions d'EUR au 31/12/2022 et 167 millions d'EUR pour l'année précédente).

*Les états financiers consolidés pour l'exercice 2022 seront arrêtés par le conseil d'administration le 30 mars 2023 et seront présentés pour approbation à l'assemblée générale.*

*Le commissaire a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé d'inexactitude significative dans le projet d'état consolidé de la situation financière, le compte de résultat consolidé et l'état consolidé du résultat global et que les informations comptables reprises dans le communiqué annuel concordent, à tous égards importants, avec le projet d'état consolidé de la situation financière, le compte de résultat consolidé et l'état consolidé du résultat global dont elles sont extraites.*

*Le compte de résultat consolidé, l'état consolidé du résultat global et l'état consolidé de la situation financière figurent en annexe aux pages 11 et 12.*

*Le rapport annuel 2022 de la société sera disponible sur le site Internet d'Etex dès le jeudi 6 avril 2023.*

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

# À propos d'Etex

Etex est un innovateur mondial de solutions de construction et un pionnier de la construction légère. Etex veut inspirer les gens du monde entier à construire des espaces de vie toujours plus sûrs, durables, intelligents et esthétiques.

Créée en 1905 et basée à Zaventem, Belgique, Etex est une entreprise familiale qui emploie plus de 13.500 personnes à travers le monde. Elle exploite plus de 140 sites dans 45 pays et a réalisé en 2022 un chiffre d'affaires de 3,714 milliards EUR et un REBITDA de 645 millions EUR. Etex favorise une culture collaborative et attentive, un esprit pionnier et la passion de toujours satisfaire ses clients.

Etex compte six centres de recherche et de développement qui soutiennent cinq divisions mondiales :

- Building Performance : solutions de construction sèche telles que des panneaux en plâtre et en fibres-ciment, plâtres et produits formulés, solutions de protection passive contre l'incendie et produits associés.
- Exteriors : une gamme de matériaux esthétiques en fibres-ciment pour une application extérieure dans les secteurs agricole, architectural et résidentiel.
- Industry : protection incendie et produits d'isolation à hautes performances pour le secteur de la construction et pour les équipementiers.
- Insulation : laine de verre minérale et polystyrène extrudé (XPS) pour l'isolation thermique et acoustique.
- New Ways : technologies de construction hors site, modulaires, avec des structures de bois et d'acier.

Le portefeuille international d'Etex comprend des marques commerciales de premier plan telles que Cedral, Durlock, Equitone, Eternit, Gyplac, Kalsi, Pladur, Promat, Siniat, Superboard et URSA.

Etex « Inspire des modes de vie ». Pour en savoir plus, consultez notre site Internet : www.etexgroup.com

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

# Annexe

## Consolidated income statement

| *in thousands of EUR* | 2021 | 2022 |
|---|---|---|
| **Revenue** | **2,971,939** | **3,713,897** |
| Cost of sales | -2,021,232 | -2,635,027 |
| **Gross profit** | **950,706** | **1,078,871** |
| Distribution expenses | -337,653 | -405,749 |
| Administrative and general expenses | -197,055 | -227,593 |
| Other operating charges & income | -18,490 | -14,307 |
| **Operating income before non-recurring items** | **397,509** | **431,222** |
| Gain / (losses) on disposal of assets and businesses | 10,112 | 8,804 |
| Other non-recurring items | -93,053 | -79,032 |
| **Operating income (EBIT)** | **314,565** | **360,990** |
| Interest income | 2,961 | 11,406 |
| Interest expenses | -14,419 | -33,863 |
| Other financial income | 14,284 | 27,930 |
| Other financial expense | -18,346 | -42,042 |
| Share of profit from companies held for sale | - | 6,635 |
| Share of profit in equity accounted investees | -7,024 | -1,682 |
| Non-recurring items specific to equity accounted investees | -3,985 | -8,565 |
| **Profit before income tax** | **288,036** | **320,809** |
| Income tax expense | -89,618 | -102,406 |
| **Profit for the year** | **198,418** | **218,403** |
| Attributable to shareholders of Etex | 194,138 | 210,308 |
| Attributable to non-controlling interests | 4,280 | 8,095 |
| Earnings per (group) share (in euro) | 2.48 | 2.69 |
| Diluted earnings per (group) share (in euro) | 2.48 | 2.69 |

Non-recurring items include mainly gains on disposal of assets, environmental remediation charges to renovate asbestos-containing sites, impairment of assets (in Ukraine, in Russia and - on top of provisions - for specific underperforming New Ways business in Europe) and one-off charges relating to acquisition and integration of URSA. The URSA business in Russia which is for sale justifies a separate caption "Share of Profit from companies held for sale", next to share in profit of equity accounted investees. Note that "non-recurring items specific to equity accounted investees" includes all one-off impacts relating to the impairment with respect to Chilean and Brazilian joint ventures for which a disposal negotiation is in progress.

## Consolidated statement of comprehensive income

| *in thousands of EUR* | 2021 | 2022 |
|---|---|---|
| **Profit for the year** | **198,418** | **218,403** |
| Remeasurements in employee benefit obligations | 64,417 | 214,668 |
| *Income tax effect* | *-1,734* | *-53,776* |
| **Net other comprehensive income not to be reclassified to income statement in subsequent periods** | **62,683** | **160,892** |
| Changes in cash flow hedge reserves | 744 | 127,821 |
| *Income tax effect* | *-241* | *-31,548* |
| Exchange differences on translation of foreign operations | -4,661 | -62,781 |
| **Net other comprehensive income to be reclassified to income statement in subsequent periods** | **-4,158** | **33,492** |
| **Other comprehensive income, net of tax** | **58,525** | **194,384** |
| | | |
| **Total comprehensive income for the period, net of tax** | **256,943** | **412,787** |
| Attributable to shareholders of Etex | 251,140 | 405,682 |
| Attributable to non-controlling interests | 5,803 | 7,105 |

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**

## Consolidated statement of financial position

| *in thousands of EUR* | 2021 | 2022 |
|---|---|---|
| **Non-current assets** | **2,216,630** | **3,278,181** |
| Property, plant and equipment | 1,588,051 | 1,929,127 |
| *Property, plant and equipment - owned* | *1,431,355* | *1,781,514* |
| *Property, plant and equipment - leased* | *156,696* | *147,613* |
| Goodwill | 198,228 | 662,632 |
| Other intangible assets | 270,535 | 411,263 |
| Investment properties | 10,526 | 12,234 |
| Assets held for sale | 6,509 | 5,213 |
| Investments in equity accounted investees | 11,105 | 6,140 |
| Other non-current assets | 5,111 | 114,268 |
| Deferred tax assets | 112,025 | 98,403 |
| Employee benefits assets | 14,540 | 38,901 |
| **Current assets** | **1,009,032** | **1,334,601** |
| Inventories | 425,219 | 514,031 |
| Trade and other receivables | 339,995 | 430,953 |
| Other current assets | 41,318 | 81,452 |
| Assets held for sale | - | 102,127 |
| Cash and cash equivalents | 202,500 | 206,038 |
| **TOTAL ASSETS** | **3,225,662** | **4,612,782** |
| | | |
| **Total equity** | **1,414,102** | **1,807,110** |
| *Issued share capital* | *2,533* | *2,533* |
| *Share premium* | *743* | *743* |
| *Reserves and retained earnings* | *1,382,275* | *1,768,502* |
| Attributable to the equity shareholders of Etex | 1,385,551 | 1,771,778 |
| Non-controlling interests | 28,551 | 35,332 |
| **Non-current liabilities** | **827,320** | **1,573,979** |
| Provisions | 118,308 | 120,052 |
| Employee benefits liabilities | 356,343 | 159,858 |
| Loans and borrowings | 256,851 | 1,072,297 |
| *of which leasing* | *136,403* | *124,900* |
| Deferred tax liabilities | 83,701 | 208,680 |
| Other non-current liabilities | 12,117 | 13,092 |
| **Current liabilities** | **984,240** | **1,231,693** |
| Provisions | 43,508 | 39,337 |
| Current portion of loans and borrowings | 200,762 | 246,617 |
| *of which leasing* | *22,702* | *26,525* |
| Trade and other liabilities | 739,970 | 936,845 |
| Liabilities held for sale | - | 8,894 |
| **TOTAL EQUITY AND LIABILITIES** | **3,225,662** | **4,612,782** |

The December 2022 financial position, compared to December 2021, is significantly impacted by the URSA acquisition.

**Plus d'informations**
Joseph Lemaire | Senior Corporate Communications Officer | Tél. + 32 15 71 15 71 | joseph.lemaire@etexgroup.com

**Etex NV** | PassPort Building | Luchthaven Brussel Nationaal | Gebouw 1K | 1930 Zaventem | Belgique
+32 15 71 77 20 | info@etexgroup.com | **www.etexgroup.com**